

*Que dit l'économie cette semaine ?*

# challenge's

[www.challenges.fr](http://www.challenges.fr)



Cédric Ravalec  
GENYMOBILE  
Pauline Laigneau  
GEMMYO  
Yoram Moyal  
BUZCARD  
Marie Sermadiras  
ZENSOON

**Edition 2013**

## **100 START-UP OÙ INVESTIR**

p.44

**Les profils préférés des professionnels**

**“CEUX D’EN HAUT” : L’EXERCICE DU POUVOIR VU PAR  
RIBOUD, GALLOIS, BEFFA, HERMELIN... p.36**



## TECHNOLOGIES & TÉLÉCOMS

### FinalCAD

CAPITAUX RECHERCHÉS  
5 MILLIONS D'EUROS

**JIMMY** et **JOFFROY LOUCHART**, docteur en cryptographie et ancien d'Apple, ont lancé fin 2011, avec **DAVID VAUTHRIN** (ex-Deloitte), ce logiciel permettant d'optimiser les process de l'industrie du BTP en améliorant le suivi des chantiers. FinalCAD (via iPad ou iPhone) est déjà largement utilisé chez Bouygues, Vinci et Eiffage, et dispose d'une capacité d'intervention mensuelle de 500 000 mètres carrés. Soutenue par Oséo, la société, déjà présente au Maroc, veut se déployer à l'international.

**Contact** : contact@finalcad.fr

### Shopping Adventure

CAPITAUX RECHERCHÉS  
4 MILLIONS D'EUROS

Ce site, lancé par deux ingénieurs télécoms et deux anciens de Dauphine, tous âgés de 26 ans, est la « première plateforme qui permet de chercher un produit et de trouver où l'acheter », selon l'un des fondateurs, **JÉRÔME BENOLIEL**. « Le souci du web to store est dans l'air, explique-t-il. Toutes les directions marketing cherchent à ramener du trafic en magasin. » La start-up veut s'installer au plus vite au Royaume-Uni et en Allemagne, et se diversifier dans l'automobile. Un chiffre d'affaires de 600 000 euros est attendu cette année.

**Contact** : jerome.benoliel@kbradventure.com

### NaWATechnologies

CAPITAUX RECHERCHÉS  
3,5 MILLIONS D'EUROS

**PASCAL BOULANGER**, 48 ans, chercheur au CEA, a découvert une technologie pour stocker l'électricité : « Un supercondensateur

beaucoup plus petit et rapide à charger qu'une batterie et dix fois plus puissant qu'un condensateur ordinaire. » Les grandes zones d'application visées : les réseaux électriques, les véhicules électriques, l'aéronautique et les téléphones mobiles. La technologie permet même de stocker l'énergie éolienne pour une brève période. Il a déjà deux clients industriels, « un français et un japonais ». Objectif de la levée : développer une ligne de fabrication. « Il faut faire vite, une société concurrente est dans le Top-5 des meilleures start-up aux Etats-Unis. »

**Contact** : pascal.boulanger@nawatechnologies.com

### Sir Full Service

CAPITAUX RECHERCHÉS  
2,5 MILLIONS D'EUROS

En 2010, **JEAN-CLAUDE LAMBOLEZ** a 55 ans quand il quitte Rhodia pour lancer Sir Full Service, une assistance en ligne pour aider les industriels à maîtriser les dossiers techniques de leurs équipements. « Notre plateforme nous a coûté plus de 1 million d'euros. Pour la rentabiliser, nous vendons un abonnement au site avec une assistance fournie par des ingénieurs spécialisés. » La plateforme génère le dossier technique et les normes réglementaires dans la plupart des langues, dont le chinois. EDF est devenu un gros client. Pour discuter avec les groupes internationaux, Sir Full Service – 270 000 euros de chiffre d'affaires en 2012 – a besoin d'une assise financière plus solide.

**Contact** : jc.lambolez@sirfullservice.com

### Qwant

CAPITAUX RECHERCHÉS  
2 MILLIONS D'EUROS

Les moteurs de recherche n'explorant qu'une petite partie de l'Internet. Forts de ce constat, **JEAN-**

**MANUEL ROZAN** et **ERIC LÉANDRI** ont créé en 2011 Qwant, qui parcourt plusieurs univers : « Tout le Web sous vos yeux, le live, les médias, les réseaux sociaux et le shopping. Qwant explore les réseaux sociaux comme Twitter, Facebook, LinkedIn, Viadeo, Pinterest, Tumblr... » Qwant recueille aussi des informations sur la réputation des produits, des marques et des entreprises. Et les vend. Pour se développer, la start-up, qui a réalisé 250 000 euros de chiffre d'affaires en 2012, a besoin d'infrastructures et d'étoffer ses bases d'indexation.

**Contact** : contact@qwant.com

### Robotswim

CAPITAUX RECHERCHÉS  
2 MILLIONS D'EUROS

Ce sont des poissons qui nagent dans un aquarium. Sauf qu'il s'agit de robots. Ils sont pilotables à distance et on peut créer des effets lumineux à volonté grâce à des diodes. « On peut imaginer qu'ils vont peupler les piscines des résidences, espère **CHRISTOPHE TIRABY**, fondateur, en 2009, de Robotswim. Et que, dans quelques années, un bassin ou une piscine sans robot, ce sera ringard... » La société a réalisé en 2012 un chiffre d'affaires de 80 000 euros et souhaite financer un projet de tortue-robot avec capteurs et caméra embarquée. Une technologie qui pourra être adaptée pour l'industrie ou l'armée.

**Contact** : christophe.tiraby@robotswim.com

### Paymium

CAPITAUX RECHERCHÉS  
1,5 MILLION D'EUROS

En 2009 a été créée la monnaie numérique bitcoin. Depuis, 11 millions de bitcoins ont été émis. Cet or numérique peut s'échanger contre de l'argent réel – un bitcoin vaut environ 75 dollars. Paymium

a créé un porte-monnaie en euros, compatible avec les bitcoins, et une place de marché permettant d'en échanger. Fin 2012, la start-up a signé un partenariat avec un établissement de paiement agréé. Objectif : atteindre 100 000 utilisateurs et réaliser 250 000 euros de chiffre d'affaires en 2013. Essai-mage d'Orange, Paymium est né de la rencontre de **GONZAGUE GRANDVAL**, DESS de gestion, **PIERRE NOIZAT**, polytechnicien, et **DAVID FRANÇOIS**, développeur open source. Un premier financement a été trouvé auprès d'une société d'ingénierie.

**Contact** : gonzague.grandval@paymium.com

### SSL Europa

CAPITAUX RECHERCHÉS  
1,5 MILLION D'EUROS

« Faire du Web un univers de confiance », c'est la promesse de cette start-up créée en 2010 pour introduire davantage de sécurité sur Internet. Pour cela, elle propose la signature électronique des documents, la traçabilité des échanges dématérialisés et la sécurisation des échanges dans l'économie numérique. **JEAN-MARIE GIRAUDON**, son fondateur, est un ancien de Keynectis, éditeur de services de confiance en ligne. « Il y a un écosystème entre les deux sociétés, explique-t-il. J'ai voulu créer une entité séparée pour revendre les solutions de Keynectis et renforcer l'offre avec des technologies innovantes. » En 2012, le chiffre d'affaires était de 250 000 euros.

**Contact** : jean-marie.giraudon@ssl-europa.com

### Sush.io

CAPITAUX RECHERCHÉS  
1,5 MILLION D'EUROS

Fondée en 2010 par deux anciens d'Unilog, **FABIEN CHARBIT** et **THOMAS GUILLAUMIN**, Sush.io est une application de gestion pour les start-up et les TPE. Il s'occupe de l'intendance numérique : récupérer automatiquement les factures sur les portails et les serveurs, faire des sauvegardes sur le cloud, envoyer les documents par courriel au comptable. L'idée a séduit des célébrités du Net comme Xavier Niel et Jérémie Berrebi (Kima Ventures), Jacques